



Trainee Online Sales Assistant (M/W/D), 20% - 40%

Jobbeschreibung

Du willst im Online Sales einsteigen (ohne Vorerfahrung) und magst den Kontakt mit Menschen? Du möchtest dich weiterentwickeln und lernen, erfolgreich Kunden zu beraten? Dann komm zu uns und bring deine Stärken ein im Aufbau unserer neuen Online Plattform.

Wir bieten dir eine Stelle im Bereich Online Sales an. Du lernst, was du brauchst, um erfolgreich Kunden online und am Telefon zu beraten. Du unterstützt uns dabei, Kontakt mit Interessenten an unserem Angebot zu halten. Dabei präsentierst du potenziellen Kunden in einer one-to-one Online Präsentation unsere Plattform, um herauszufinden, ob eine Zusammenarbeit mit uns Sinn ergibt. Du erhältst den dazu notwendigen Freiraum und bist maximal flexibel in deiner Zeitplanung.

Das sind deine Aufgaben bei uns:

- Du präsentierst Interessenten unsere Plattform und führst eine telefonische Qualifizierung durch mit dem Ziel, neue Kunden zu gewinnen
- Du unterstützt den Vertrieb unserer neuen Online Plattform für die Angebotserstellung von Bauofferten
- Du repräsentierst eine junge und innovative Marke und bist der erste Ansprechpartner für neue Interessenten an unserem Angebot
- Du kümmerst dich um Dokumentation und Pflege der Kundendaten
- Du weist Neukunden telefonisch in unsere Onlineplattform ein

Wir arbeiten dich kurz und intensiv ein. Du erlernst die wichtigsten Techniken und danach kannst du loslegen. Du kannst dich auch als Einsteiger ohne jegliche Sales-Erfahrung bei uns bewerben. Die Stelle eignet sich ausserdem gut für Studenten.

Das bekommst du:

- Du erfährst eine **steile Lernkurve** in der geschäftlichen Kommunikation mit Menschen
- Du entwickelst dich schnell, dank viel **Eigenverantwortung**
- Wir unterstützen dich mittels **Coaching** durch erfahrene Mitarbeiter
- Wir leben und fördern Deine **persönliche Weiterentwicklung**
- **Kleines und dynamisches Team**, flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege
- Du hast attraktive **gehaltsbezogene Aufstiegsmöglichkeiten**
- **Respektvoller und fairer Umgang** miteinander ist für uns eine Selbstverständlichkeit
- Du erhältst **maximale Flexibilität** und kannst vollständig Remote arbeiten

Stellenanforderungen

Das solltest du bereits mitbringen:

- es zählen Grundtalent, Persönlichkeit und Einstellung, eine Ausbildung ist nicht erforderlich, du wirst von uns eingearbeitet (Skripte, Videos, Mentoring)
- für dich ist es einfach, zum Hörer zu greifen und zu telefonieren
- du bringst ein gesundes Selbstbewusstsein mit
- du hast eine angenehme Telefonstimme
- du kannst dich gut ausdrücken und bist kommunikativ
- du willst dich weiterentwickeln, persönlich und fachlich dazulernen
- du kannst präzise und strukturiert arbeiten
- du bist diszipliniert, leistungsbereit und besitzt eine schnelle Auffassungsgabe
- du sprichst Schweizerdeutsch als Muttersprache

Mehr über unsere Online Plattform erfährst du auf www.digibausupport.ch. Zur Bewerbung sende uns bitte das ausgefüllte Bewerbungsformular im Anhang und deinen Lebenslauf an wipfli@wipfli-bausupport.ch. Arbeitsbeginn ab sofort oder nach Vereinbarung.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Bitte keine Personalvermittler.



Matthias Wipfli
Wipfli Bausupport GmbH
Geerenweg 2
8048 Zürich
062 871 18 88
wipfli@wipfli-bausupport.ch

Bewerbungsformular

Was sind die drei wichtigsten Dinge für dich in einem Job?

Was ist deine Gehaltsvorstellung?

Welche Fragen können wir dir beantworten?

Wie hast du von diesem Job erfahren?

Um deine Bewerbung zu vervollständigen, besuche jetzt diese Seite und fülle den "16 Personalities" – Persönlichkeitstest aus: <https://www.16personalities.com/de>.

Wie lautet dein Persönlichkeitstyp?

Identität beim Persönlichkeitstest?